

Die I.G. Pflanzenzucht GmbH, München, ist eine der führenden deutschen Vertriebsorganisationen für mittelständisch strukturierte Pflanzenzüchter. Wollen Sie dabei sein und unsere leistungsstarken Sorten und unsere umfangreichen Dienstleistungen rund um das Saatgut sowie unsere Marktanteile in nationalen und internationalen Saatgutmärkten weiter ausbauen?

Dann bewerben Sie sich jetzt als

VERTRIEBSPROFI FÜR GETREIDE- UND MAISSORTEN FÜR DAS GEBIET SCHLESWIG-HOLSTEIN UND NÖRDLICHES NIEDERSACHSEN

Ihr Aufgabenbereich:

Sie sind verantwortlich für den Vertriebs Erfolg unserer Sorten im Arbeitsgebiet Schleswig-Holstein und nördliches Niedersachsen. Mit Ihrer fachlich kompetenten Betreuung bauen Sie die Beziehung zu unseren Kunden aus. Sie entwickeln Vertriebsstrategien für Ihre Region, analysieren Markt- und Wettbewerbsaktivitäten und erkennen das Potenzial der Kunden dank einer effizienten Termin- und Routenplanung. Als Vertriebsprofi schaffen Sie es mit hoher Intensität bei unseren Vertriebspartnern, Schlüsselkunden, der amtlichen und privaten Beratung und in landwirtschaftlichen Betrieben präsent zu sein und diese für unsere Sorten zu begeistern. Sie entwickeln innovative Marketing- und Vertriebskonzepte, erstellen Vorträge und Auswertungen und führen Feldtage und Veranstaltungen durch. Die Werte der I.G. Pflanzenzucht GmbH sind Ihnen dabei stets ein Anliegen.

Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen:

- Eine ausgeprägte pflanzenbauliche Kompetenz und Begeisterung für innovative Genetik
- Freude am Vertrieb von leistungsstarken Sorten
- Fähigkeit, selbstständig und kreativ zu wirken, gepaart mit einer ausgeprägten Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Strukturierte, unternehmerische Denkweise sowie ein gutes Selbst- und Zeitmanagement
- Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und ergebnisorientiertes Handeln

Wir bieten Ihnen:

- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem engagierten, motivierten und leistungsorientierten Team
- Raum für Ihre Aktivitäten und Ideen zur Umsetzung der Marketing- und Vertriebsziele
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung
- Homeoffice, das zentral im Arbeitsgebiet liegen sollte
- Einen Firmenwagen, auch zur Privatnutzung
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld in einem erfolgreichen, mittelständisch geprägten Unternehmen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an bewerbung@ig-pflanzenzucht.de.

